

Medieninformation

Cosinus AG, Luzern, präsentiert auf der topsoft Branchenlösungen MEGABAU und Verbände

29. März 2011

FREIBURG. Die Cosinus AG mit Sitz in Luzern wird auf der topsoft vom 10. bis 12. Mai 2011 in Zürich ihre speziellen Branchenlösungen für das Bau- und Baunebengewerbe sowie für Verbände präsentieren. Das Unternehmen ist eine Niederlassung des deutschen IT-Dienstleistungshauses Cosinus Informationssysteme GmbH, das sich auf die Installation und Pflege von individuellen Business-Lösungen auf Basis der ERP-Standardsoftware Microsoft Dynamics NAV spezialisiert hat.

Branchenlösung MEGABAU

Mit deutlich erweiterten Anwendungsmöglichkeiten wird die Cosinus AG die Branchenlösung MEGABAU für das Bau- und Baunebengewerbe bei der topsoft vorstellen. „Wir tragen damit dem steigenden Bedarf der Nutzer an schnellen Reporting- und Auswertungsmöglichkeiten sowie mobilen Lösungen Rechnung“, betont Markus Heitzmann, verantwortlicher Vertriebsleiter bei Cosinus. Seit dem Jahr 2006 ist Cosinus für den Vertrieb und die Implementierung der Branchensoftware in Deutschland zuständig. Verantwortlich für die Entwicklung ist der österreichische Microsoft Dynamics-Partner Network Dimensions Ges.m.b.H, der MEGABAU als Branchenlösung auf Basis der ERP-Software Microsoft Dynamics NAV programmiert hat. Cosinus vertreibt die Lösung seit Mitte 2009. „Das mittelständische Bau- und Baunebengewerbe kann damit auf eine Komplettlösung zugreifen, die die kaufmännischen und technischen Prozesse umfassend und komfortabel abbildet“, erklärt Heitzmann. Die Vorteile für die Nutzer liegen auf der Hand. Mit Microsoft Dynamics NAV verfügen die Kunden über eine Software, die das gesamte Spektrum der betriebswirtschaftlichen Anforderungen wie CRM, den Einkauf, die Finanzen, die Lohnbuchhaltung und Servicefunktionen bereithält. Alle spezifischen Bedürfnisse der Baubranche werden über das Add-On MEGABAU und seine individuell konfigurierbaren Zusatzbausteine abgedeckt – und für Unternehmen in der Schweiz besonders wichtig: Die Lösung ist auf alle bau- und steuerrechtlichen Vorgaben in der Schweiz abgestimmt.

Für den Mittelstand ist es enorm wichtig, die Abwicklung von Projekten effizienter und sicherer zu machen“, so Heitzmann. Hinzu kommen besondere Anforderungen an die Koordinations- und Dokumentationspflichten. In MEGABAU können daher je nach

Bedarf Funktionen wie das Aufmass, Subunternehmerverwaltung, Gerätemanagement oder die Anzahlungsbuchhaltung berücksichtigt werden. Zum Standard gehören ferner alle gängigen Schnittstellen wie Datannorm, GAEB, ÖNorm, SIA 451, Projektplanung. Zusätzlichen Komfort bieten die neu entwickelten Anwendungen wie das integrierte Management-Informationssystem TargIT, das schnelle und präzise Analysen und Auswertungen zu Projekten liefert. Als mobiles Zusatztool steht ferner die Anbindung der Flottensoftware TomTom zur Verfügung, die gerade im baunahen Gewerbe von besonderem Nutzen ist.

Zeit- und Kostenersparnis sowie eine höhere Qualität bei der Abwicklung von Projekten seien damit die Vorteile der Branchenlösung, bewertet Heitzmann und fügt hinzu: „Aufgrund der Verknüpfung mit Microsoft Dynamics NAV müssen Daten nicht mehrfach erfasst werden, aufwändige Insellösungen werden überflüssig.“ Beispiel: Wird auf der Baustelle Material abgerufen, wird das sofort auch in der Lagerbuchhaltung verbucht. Ein weiteres Plus ist auch, dass sich die Nutzer der Software in der Microsoft-Welt bewegen, die sie auch aus den Office-Produkten kennen. Das erleichtert Mitarbeitern den Einstieg in MEGABAU.

MEGABAU ist vor allem für mittelständische Unternehmen mit 10 bis 500 Nutzern geeignet. Als ideale Zielgruppe gelten Firmen mit 20 bis 250 Usern. Für die Implementierung einer Branchenlösung hat Cosinus einen fünfstufigen Prozess entwickelt. Er setzt sich zusammen aus einer Analyse der Prozesse beim Kunden, der Erstellung des Designs, der Entwicklungs- und Testphase sowie der anschließenden Implementierung. Die letzte Stufe ist der Support. Dazu gehört an erster Stelle die Echt-Start-Begleitung, bei der ein Cosinus-Mitarbeiter das Unternehmen beim Startschuss vor Ort begleitet oder zumindest jederzeit abrufbar ist. Des Weiteren bietet Cosinus für die Mitarbeiter vor der Einführung in der eigenen Akademie Schulungen an. Die Kunden können dabei flexibel wählen zwischen einer Schulung aller Mitarbeiter oder von ausgewählten Key-Usern, die dann wiederum die Mitarbeiter im Unternehmen schulen. Und schließlich kann Cosinus als weiteren Trumpf eine zehnjährige Betreuungsgarantie von Microsoft bieten: „Damit haben alle unsere Kunden eine enorme Investitionssicherheit“, hebt Markus Heitzmann hervor. Mit Microsoft und einem internationalen Partnernetzwerk im Rücken kann Cosinus gewährleisten, dass die Standard ERP-Lösung konsequent zum Vorteil der Kunden weiter entwickelt wird.

Branchenlösung Verbände

Die von Microsoft zertifizierte Branchenlösung „Verbände“ wendet sich gezielt an Sport-, Wirtschafts-, Berufs- sowie Interessenverbände. Mit ihr können alle Arbeitsabläufe, die zur Führung von Verbänden und Vereinen notwendig sind, gesteuert werden. Alle Anforderungen eines Verbandes oder Vereines werden abgedeckt – unabhängig von der Zahl der Mitglieder oder der Komplexität der verschiedenen Prozesse. Neben den weit reichenden Standardfunktionalitäten für das Verbandsmanagement werden spezifische Funktionen wie Adressen-,

Mitglieder- und Seminarverwaltung ergänzt, aber auch Arbeitsabläufe in den Bereichen Aus- und Weiterbildung können effizienter gestaltet werden. Für Anwender in der Schweiz wichtig: Die Lösung ist auf alle rechtlichen und steuerrechtlichen Vorgaben in der Schweiz abgestimmt. In der Schweiz werden bereits rund 1 Millionen Mitglieder in Vereinen und Organisationen mit der Verbändelösung verwaltet.

Cosinus AG, Luzern, auf der topsoft vom 10. bis 12. Mai 2011 in Zürich; Stand: Halle 3, Stand 24d

Über Cosinus

Die Cosinus Informationssysteme GmbH ist ein dynamisch wachsendes IT-Dienstleistungshaus in Süddeutschland, das sich auf die Entwicklung und Implementierung von ERP-Lösungen auf Basis von Microsoft Dynamics NAV spezialisiert hat. Hauptsitz des IT-Dienstleisters ist Freiburg, weitere Standorte sind in Mannheim, Villingen-Schwenningen sowie seit 2008 auch in Luzern (Schweiz). Mit insgesamt 60 qualifizierten Mitarbeitern erwirtschaftete Cosinus im Jahr 2009 einen Umsatz von 7,2 Millionen Euro. Konstantin Petratos, geschäftsführender Gesellschafter des Unternehmens, hatte Cosinus im Jahr 1998 gegründet. Insgesamt hat der IT-Dienstleister, der als „Microsoft Business Solutions Gold Partner“ zertifiziert ist, bereits mehr als 220 Projekte in mittelständischen Betrieben betreut.

Ansprechpartner für Medien

Cosinus AG
Schlossstrasse 1

CH-6005 Luzern
Tel. +41 41 310 8555
Fax +41 41 310 8567
E-Mail: BeckerS@cosinus.com
Internet: www.cosinus-ag.ch

Cosinus AG
Markus Heitzmann
Vertriebsleiter MEGABAU
Schlossstrasse 1

CH-6005 Luzern

Tel. +41 41 310 8555
Fax +41 41 310 8567

E-Mail: HeitzmannM@cosinus.com
Internet: www.cosinus-ag.ch